

Functieprofiel Technical Sales Engineer

Doel van deze functie:

Als Technical Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor het opstellen van een technisch plan met bijbehorende calculaties voor sales offertes. Je hebt veel contact met de afdeling sales. Je werkt in overleg plannen uit, maakt de benodigde calculaties en stelt offertes op. Daarnaast houd je contact met de leveranciers om op de hoogte te blijven van de productontwikkelingen. Tijdens uitvoering van de door de klant gegunde opdrachten behoud je de relatie met de klant en draag je er zorg voor dat de door Defenture aangeboden oplossing volgens de offerte wordt uitgewerkt en volgens het proces van Defenture de organisatie ingaat.

Toelichting over Defenture:

Defenture ontwikkelt voertuigen van scratch tot serie productie, voor de militaire markt, op een projectmatige wijze, die aan de hand van diverse processen zorgvuldig met haar opdrachtgever afgestemd worden. Kennis van productontwikkelingsprocessen en de automotive- /defensiemarkt zijn een pre. Deze markt wordt bediend aan de hand van opdrachten die gegund worden voornamelijk conform de geldende aanbestedingsprocessen, waardoor kennis en ervaring van en met dergelijke processen als een pre gezien wordt.

Plaats in de organisatie:

De Technical Sales Engineer is een staffunctie van de afdeling Sales en legt verantwoording af aan de Manager Sales.

Stuurt aan:

Niet van toepassing.

Werkzaamheden/taken:

- Inventarisatie klantbehoeften in overleg met betreffende sales medewerker.
- Vertalen wensen en behoeften naar een specificatie.
- Samen met collega's verantwoordelijk voor een concept ontwerp van de aangeboden oplossing.
- Offertes opstellen van het technische gedeelte.
- Financiële calculaties en analyses maken.
- Behoeften van bestaande en potentiële klanten vertalen naar technische oplossingen;
- Uitwerken van offertes en daarbij afstemming zoeken met de klant, leveranciers en de interne afdelingen als inkoop, engineering en productie;
- Op actieve wijze onderhoud je jouw relaties, je luistert goed naar de behoefte van de klant en kunt deze vertalen naar een passend duurzaam advies op basis van ons productassortiment en diensten.
- Het bedenken en opstellen van technische oplossingen, rekening houdend met het bestaande producten portfolio.
- Verrichten van overige, in het verband staande werkzaamheden in opdracht van leidinggevende en op eigen initiatief

Verantwoordelijkheden:

- Uitwerken van offertes van het technische gedeelte met bijbehorende planning
- Relatiebeheer en vergroten marktaandeel/omzet
- Werkt binnen de voor Defenture B.V. gestelde kaders
- Voert discreet de opgedragen taken uit

Bevoegdheden:

- Op basis van bestaand product portfolio en klant specifieke oplossingen concepten uitwerken.

Aanvullende functie- en opleidingseisen:

- Afgeronde HBO technische opleiding (werktuigbouw, automotive)
- Minimaal 5 jaar werkervaring in soortgelijke functie
- Ervaring in aanbestedingstrajecten (pre)
- Brede technische, commerciële en organisatorische kennis
- Technisch en commercieel analytisch inzicht
- Ervaring met projectmatig opereren
- Heldere communicatie in Engels (woord en geschrift) en Duits (pre)
- Praktische kennis van MS Office, Solidworks en ERP-systemen

Gedragscriteria/competenties:

- Pro-actief
- Zelfstandig werken
- Klantgericht
- Commercieel
- Analytisch
- Communicatief vaardig
- Ondernemend
- Daadkrachtig
- Organiserend vermogen
- Stressbestendig
- Kwaliteitsgericht

Overig:

- VOG (verklaring omtrent gedrag)